

Promozioni in corso

Per saperne di più contattare: servizioclienti@bluebeam.it

Ultimo aggiornamento 10 Novembre 2010



PROMO BLUE BEAM

Per acquisti entro il 31 Dicembre 2010

Servizi di Supporto Continuativo

❖ VALUE-60

- Per acquisti da 3 a 6 mesi/uomo stesso sconto riservato agli acquisti da 6 a 12 mesi/uomo

❖ TRY & REBATE

- Opzione di recupero del periodo di prova non cumulabile con VALUE-60 - valida per acquisti da minimo 60gg
 - il cliente acquista almeno 60gg di attività
 - la risorsa selezionata lavora un tempo di start-up pari a 1/12 dell'intero periodo acquistato, alla tariffa concordata
 - se dopo lo start-up non siete soddisfatti delle risorse proposte è possibile:
 - recedere pagando solo le giornate erogate
 - richiedere un'altra risorsa con lo stesso profilo
 - richiedere un profilo diverso
 - se siete soddisfatti e confermate il periodo successivo vi viene scontato l'importo pari a quello del periodo di start-up (al termine del periodo concordato se erogato per intero)

❖ VALUE-200

- Valida per acquisti di minimo 1 anno/uomo (200gg)
 - la risorsa seleziona lavora a tempo pieno
 - quando una delle risorse si assenta per almeno 5 giorni (solo assenze pianificate)
 - BLUE BEAM fornisce una risorsa di riserva
 - con skill equivalente
 - per un massimo del 10% dei giorni acquistati

GRATIS

❖ VALUE-400

- Valida per acquisti superiori a 2 anni/uomo (400gg)
 - il cliente usufruisce dell'opzione VALUE-200
 - ... e in più uno tra i seguenti servizi (impegno max 5gg)
 - Infrastructure Assessment (MAPS Tool)
 - Security Compliance Assessment (SCM Tool)
 - Software Inventory (MSIA Tool)
 - 5 gg di formazione on-site

GRATIS

Per acquisti entro il 31 Dicembre 2010

Servizi ITM

❖ SCONTO MODULI AGGIUNTIVI

- Vale per l'acquisto di almeno due moduli qualunque (ad esclusione della Manutenzione HW di tipo Assicurativo)
 - Il 1° modulo si paga a prezzo pieno
 - Per ogni modulo aggiuntivo aggiungi 10% di sconto sul prezzo del canone risultante
 - L'intera pila di servizi dà diritto al 40% di sconto

❖ 1 MESE GRATIS DI SOTTOSCRIZIONE AL SERVIZIO

- Per l'acquisto di un anno di servizio, 1 mese di canone base è gratis (al termine del periodo se erogato per intero)
- Non cumulabile con l'opzione SHORT-PERIOD

❖ OPZIONE SHORT-PERIOD

- Possibile sottoscrivere un contratto per 6 mesi anziché 12 alle stesse condizioni riservate per il periodo di 1 anno
- Non cumulabile con l'opzione 1 MESE GRATIS

I Servizi ITM comprendono i seguenti moduli:

- ✓ Manutenzione Hardware (Assicurativo)
- ✓ Manutenzione Hardware (Gestione interventi)
- ✓ IMAC
- ✓ Service Desk
- ✓ Assistenza e supporto sistemistico (proactive)
- ✓ Assistenza e supporto sistemistico (reactive)

Promozioni in corso

Per saperne di più contattare: servizioclienti@bluebeam.it

Ultimo aggiornamento 10 Novembre 2010



PROMO ESCLUSIVA



Dal 1 Novembre 2010 al 31 gennaio 2011

Virtualization Bundle

In collaborazione con **DELL** vi proponiamo il seguente Bundle per la vostra infrastruttura di virtualizzazione, studiata per le piccole e medie imprese che vogliono approcciare la virtualizzazione con una configurazione che non sarebbe corretto definire Entry Level, ma che invece consente di realizzare una prima soluzione già robusta e in grado di crescere ulteriormente.

- **2 PowerEdge R610** chassis rack per fino a 6 dischi rigidi da 2,5" e processori Intel 55xx/56xx – 24 GB Ram 1.333 MHz – 146 GB SAS RAID1 – iDRAC Enterprise – 3Yr Basic Warranty Next Business Day
- **2 PowerConnect 5424 24 porte Gigabit gestito 4 slot SFP** ottimizzato per iSCSI – 3Yr Basic Warranty Next Business Day
- **1 EqualLogic PS4000XV SAS 15K** 8 dischi da 300GB SAS 15Krpm – Autosnapshot manager – Replication Manager – SAN HW - 3Yr Dell-EqualLogic Basic
- **VMware vSphere 4.1 Essential** - includes vCenter Server Essentials and ESX or ESXi for 3 hosts, plus the following features: vCenter agents, 4-way vSMP, and Update Manager. vSphere Essentials is limited for use on up to 3 hosts

La configurazione sopradescritta è offerta a € 22.500

da confermare in fase di offerta, salvo aumenti dei prezzi listino e di cambio euro-dollaro.

La configurazione proposta può essere ulteriormente estesa tramite adeguamento della quotazione.

Fino al 28 Gennaio 2011

Finanziamento 36 mesi

Avete bisogno nuove macchine, ma non avete il budget di cassa necessario per l'investimento? La Promo è la soluzione perfetta per soddisfare entrambe le esigenze.



Le caratteristiche della Promo sono:

1. Contratto di locazione operativa 36 mesi, con 12 canoni trimestrali anticipati la cui somma equivale al prezzo di acquisto dei beni. Non ci sono opzioni di acquisto definite a fine contratto a favore del cliente che potrà decidere alla scadenza se restituire o acquistare le macchine a valore di mercato, oppure se estendere la locazione;
2. La 'Promo' è applicabile a tutti i prodotti c.d. "Enterprise" (PowerEdge, Equallogic PowerVault, Dell|EMC);
3. Valore dell'ordine uguale o superiore a € 10.000,00 (IVA esclusa).



PROMO



Fino al 31 Dicembre 2010

Office Small Business Basics 10% sconto

La nuova suite Microsoft Office Small Business Basics 2010 oggi è ancora più conveniente: fino al 31 dicembre 2010 sarà infatti in promozione con uno sconto fino al 10%.

Questa promozione si aggiunge al prezzo già vantaggioso di Office Small Business Basics, rendendolo ancora più economico rispetto alle altre due versioni di Office 2010 disponibili con i contratti multilicenza:

- un risparmio fino al 31% rispetto a Office Standard 2010**
- un risparmio fino al 49% rispetto a Office Professional Plus 2010**

Office SBB 2010 comprende Word, Excel, OneNote e Outlook con Business Contact Manager

Disponibile attraverso l'accordo Multilicenza Open a un prezzo estremamente vantaggioso per il Volume Licensing, l'opzione consente ad imprese sia pubbliche che private di acquistare fino a 50 licenze perpetue e trasferibili, sia per .

Promozioni in corso

Per saperne di più contattare: servizioclienti@bluebeam.it

Ultimo aggiornamento 10 Novembre 2010



PROMO



Fino al 31 Dicembre 2010

SMB Disaster Recovery – 50% di sconto

Continua l'offerta **Quest Software** che prevede il **50% di sconto** sulla migliore soluzione di backup e recupero dati disponibile sul mercato, realizzata per macchine virtuali. La soluzione ideale per piccole e medie aziende, di facile configurazione, facile installazione e facile gestione.

Le piccole e medie aziende che adottano i pacchetti **VMware vSphere Essentials o Essentials PLUS** hanno l'opportunità di aggiungere la soluzione **Quest SMB Data Protection Pack** per DR al loro ambiente ad un prezzo più vantaggioso che mai.

Il bundle SMB DPP per DR si accoppia con vRanger Pro, la soluzione di backup basata su immagini leader del mercato della virtualizzazione, con vReplicator, una soluzione di replica basata su immagini, licenziata in sei socket. La soluzione protegge tutti i tipi di dati dell'immagine di una macchina virtuale, da qualsiasi tipo di malfunzionamento e 'site disasters', eliminando la dipendenza dai nastri per le piccole aziende..



PROMO da



Fino al 31 Dicembre 2010

Promozione Cross-Grade

I clienti che dimostreranno di possedere una licenza di un diverso antivirus e hanno intenzione di passare a Kaspersky possono ottenere **una licenza valida 18 mesi** pagando solamente l'equivalente scontato per 12 mesi.

Fino al 10 Dicembre 2010

Formazione Tecnica 200€

In collaborazione con **Techne Security**, nostro distributore di riferimento per i prodotti Kaspersky è possibile partecipare a corsi tecnici Kaspersky al prezzo promozionale di 200€. Questo corso è utile sia a chi ha già acquistato il prodotto e vuole aumentare le competenze in azienda, sia a chi è interessato ad approfondire il prodotto in previsione di un possibile acquisto.

Il training è dedicato a figure con profilo tecnico che intendono avvicinarsi alle soluzioni 'business' di Kaspersky Labs. Saranno presi in considerazione i tre prodotti principali: Kaspersky Administration Kit, KAV for Windows Workstation e KAV for Windows File Server. Le loro caratteristiche strutturali, installazione, distribuzione in rete, configurazione e manutenzione sono i punti sui quali ci si concentrerà principalmente. Il corso non è propedeutico ad alcuna certificazione Kaspersky ufficiale e si prefigge, come detto poc'anzi, di fornire le linee guida principali per mettere a regime un'installazione di tipo "business".

Luogo ed orari

- Mercoledì 17 novembre 2010
- Mercoledì 15 dicembre 2010

Il corso si svolge negli uffici di Techne Security presso la sede di Modena (via Carlo Sigonio, 50/A). Il corso inizia alle 9:15 e termina verso le 16. Il pranzo è offerto da Techne Security ed interviene le attività di formazione. Iscrizione: sarà possibile iscriversi fino a 5 giorni prima della data definita. Il corso è a numero chiuso (MAX 10 persone) quindi ci riserviamo di accettare iscrizioni anche se giunte in tempo utile.

RICHIEDERE AGENDA E MODULO DI ISCRIZIONE A: servizioclienti@bluebeam.it

Promozioni in corso

Per saperne di più contattare: servizioclienti@bluebeam.it

Ultimo aggiornamento 10 Novembre 2010



PROMO



Fino al 31 Dicembre 2010

Superpromo Simmetriche

BLUE BEAM applica i seguenti prezzi (sconti fino al 25%) sui contratti per le simmetriche HDSL di MC-link

Soluzione	Tipo di raccolta	Canone mensile di listino	Canone mensile scontato	Canone annuale di listino	Canone annuale scontato
Corporate Simmetrica	ULL	€ 290,00	€ 215,00	€ 3.480,00	€ 2.580,00
	BITSTREAM	€ 390,00	€ 320,00	€ 4.680,00	€ 3.840,00
Corporate Simmetrica Plus	ULL	€ 590,00	€ 500,00	€ 7.080,00	€ 6.000,00
	BITSTREAM	€ 700,00	€ 620,00	€ 8.400,00	€ 7.440,00
Corporate Simmetrica Multi 8	ULL	€ 1.100,00	€ 950,00	€ 13.200,00	€ 11.400,00
	BITSTREAM	€ 1.100,00	€ 1.025,00	€ 13.200,00	€ 12.300,00
Corporate Simmetrica Multi 16	ULL	€ 1.300,00	€ 1.125,00	€ 15.600,00	€ 13.500,00
Corporate Simmetrica Basic 512	ULL E BITSTREAM	€ 170,00	€ 140,00	€ 2.040,00	€ 1.680,00
Corporate Simmetrica Basic 256	ULL E BITSTREAM	€ 150,00	€ 125,00	€ 1.800,00	€ 1.500,00
Corporate Simmetrica Basic 128	ULL E BITSTREAM	€ 140,00	€ 115,00	€ 1.680,00	€ 1.380,00



PROMO



Fino al 31 Dicembre 2010

Competitive Trade In

Per le aziende che passano da uno dei seguenti prodotti :

Fortinet / Watchguard / Sonicwall / Websense / Checkpoint

... ad un'appliance Astaro, verrà applicato uno sconto del 25% sul prezzo di listino dell'appliance acquistata. Lo sconto verrà riconosciuto come rebate al ricevimento da parte di Astaro del certificato che attesta l'avvenuta distruzione o la dismissione permanente dell'apparato della competition.

Inoltre, se con l'appliance Astaro nuova si sottoscrive una subscription di almeno 3 anni, lo sconto salirà al 50%.

Fino al 31 Dicembre 2010

Full Guard Promotion

Acquistando una nuova appliance Astaro (qualsiasi modello) con una subscription di tipo "FULL GUARD" potrai beneficiare di sconti speciali sull'hardware:

1Y Subscription = 15%

3Y Subscription = 22,5%

5Y Subscription = 50%

Fino al 31 Dicembre 2010

Wireless Security - Promotion

Ordina la Wireless Security subscription per uno dei seguenti prodotti e riceverai uno o più Access Point Astaro senza alcun costo aggiuntivo

- ASG 110 or ASG SW-10 Users: 1 x AP 10
- ASG 120 or ASG SW-25 Users: 2 x AP 10
- ASG 220: 2 x AP 30
- ASG SW-50 Users: 3 x AP 10
- ASG SW-100 Users: 2 x AP 30
- ASG 320 or ASG SW-250 Users: 3 x AP 30
- ASG 425 or ASG SW-500 Users: 6 x AP 30
- ASG 525 or ASG SW-1000 Users: 10 x AP 30
- ASG 625 or ASG SW-unl. Users: 14 x AP 30